

企业新账号学起来 手把手教你早期运营思路



小紅形 种草学

课件内容

笔记内容创作

品牌变现途径





上期回顾



把对位内容种草给对的用户

颜值党

价格党

成分/技术党

追随党

品牌/品质党

猎奇/尝鲜党



把对位内容种草给对的用户

颜值党

价格党

成分/技术党

追随党

品牌/品质党

猎奇/尝鲜党

美图

福利派发

评测、科普

明星、清单

明星、借势

开箱



笔记创作7步走

1.选题

2.写标题

3.写正文

4.做首图

5.做配图

6.优化笔记

7.检查发布



优质内容创作





笔记内容建议



【单品图文】 【合集图文】 【视频内容】



【单品图文】笔记内容建议

1.封面公式



产品+效果 产品质地&肌肤状态



产品 + 人群 高颜值吸引购买人群



产品+场景 真实场景、强化带入



【单品图文】笔记内容建议

2.配文公式



质地展示 基本无滤镜 生活化背景 构国聚焦产品 营造原生态



效果展示 避免过度P图 原相机截图 强调真实效果



【单品图文】笔记内容建议

3.标题/押字公式

具像化用词:

#敏感肌也能白/垮脸的都给我用等

▶强化生活感 #大一用到大四/领导都在问/从舞蹈老师偷挖到等

形容词描述:

#像冰淇淋/婴儿肌/用了一发不可收拾等

>强化生活感

(*内容内需带固定热搜词,非固定热搜词可根据当季热点进行实时优化)



【合集图文】笔记内容建议

1.封面公式



产<mark>品合集图</mark> 背景干净、标注卖点



集合式干货 直观强调专业性

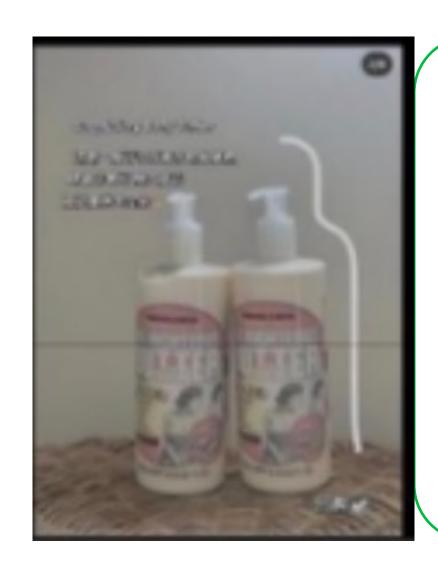


无P真实对比 同框横向对比



【合集图文】笔记内容建议

2.配文公式



单图单品

大字讲解 全部卖点 小字标注 是否推荐



单点对比

同一 東京 同框展示 小字 小字 代势



【合集图文】笔记内容建议

3.标题/押字公式

>强调效果共性#平价好用/吸收快不粘腻等

》细分标签人群 #油敏肌/熬夜提亮/去黄/显白色号/秋冬眼影等

〉从众心理噱头

#好用国货推荐!人手一瓶/二胎宝妈私藏的身体乳 等



【视频内容】笔记内容建议

1.封面公式



使用过程&效果 真实使用+明显效果



专业身份感 压字标注、强调身份



真实生活场景 自然的Vlog截图



【视频内容】笔记内容建议

2.配文公式

专业测评

利用仪器数据展示

教程干货

细化步骤 长期使用对比

对比横测

对比上身肉眼可见

生活记录

后置露出 不过度口



【视频内容】笔记内容建议

3.标题/押字公式

〉多用疑问句

#贵妇or平价? 颠覆认知? 本人实名告发xx巨显白!

》 节约时间/金钱成本 #简单四步 / 每天5分钟 / 低至29元等?

>反驳语气

#谁说面霜很油腻?你不会以为?你不会还在?…等

(*内容内需带固定热搜词,非固定热搜词可根据当季热点进行实时优化)



笔记合作建议用词, 聚势放大优质笔记高燃流量

负面案例

标题(无标题情况下为正文首句)/首图文字/封面等

避免过度夸张、猎奇的画面/用词

×【违规规高频词】:

- "脸比灯泡亮"、妈生皮"、"嫩过高中生/初中生/婴儿"
- "人间反光板"、"白到反光"、"亮到发光"、"小心机绿茶"、"茶艺"、"心机婊"

×【题文不符标题党】

"干万别买xxx","我后悔买xxx",但正文内容为产品推荐非吐槽

×【图片过度美化】

通过滤镜(美白磨皮)等方式,直接展现产品效果

正面案例

标题(无标题情况下为正文首句)/首图文字/封面等使用真实且具有参考价值的画面/用词

【形容产品卖点】

"肤感优秀"、"媲美美容店" "敏感肌适用"

【巧妙使用表情】

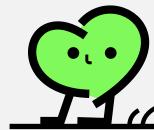
利用表情排版分隔/代替文字/引起注意

【图片自然真实】

清晰展示肌肤瑕疵及问题,无明显ps痕迹,素颜真实



品牌变现途径





小红书转化路径,促进品牌闭环交易

商城

线索搜集

外链

直播带货



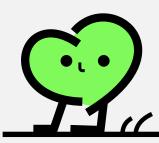
分阶段拆解营销目的,有的放矢媒介计划



冷启动阶段 品牌1.0 品牌2.0 品牌3.0



产品解答:



受 聚光、薯条、蒲公英的区别